

## Verkäufer/-in

### Katalog der überbetrieblichen Ergänzungslehrgänge

Stand: 01.06.2019

Modul-Nr.	empfohl. Ausb.-jahr	Modulbezeichnung	Lehrgangsdauer in Tagen	Ausb.-bereich
E1017	1	Businessenglisch für kaufmännische Berufe	5	kaufm.
E1213	1	Umgang mit Kunden, Beratung und Verkauf	2	kaufm.
E1270	1	Rechtsbestimmungen für die Verkaufspraxis	2	kaufm.
E1272	1	Informations- und Kommunikationssysteme	2	kaufm.
E1273	1	Warenwirtschaft als betriebliches Führungsinstrument	2	kaufm.
E1274	1	Kunden- und dienstleistungsorientiertes Verkaufen	5	kaufm.
E1276	1	Servicebereich Kasse	3	kaufm.
E1278	1	Marketing im Einzelhandel	4	kaufm.
E1280	1	Rechenvorgänge in der Verkaufspraxis	5	kaufm.
E1284	1	Inventur und Lagerhaltung	5	kaufm.
E1015	2	Präsentation und Präsentationstechniken	5	kaufm.
E1279	2	Umtausch und Reklamation	2	kaufm.
E1281	2	Kalkulation und Preise	5	kaufm.
E1285	2	Einzelhandelsprozesse	5	kaufm.
E1286	2	Praxisbezogenes Rechnungswesen für den Handel	3	kaufm.

#### Hinweise:

Die Teilnahme an Ergänzungslehrgängen ist zum Teil förderfähig. Gefördert werden Auszubildende von Unternehmen mit weniger als 250 Mitarbeitern in Thüringen zum Zeitpunkt der Antragstellung, die von ihren Unternehmen zu Lehrgängen des Zuwendungsempfängers entsandt werden. Die Zahl der förderfähigen Tage richtet sich nach der aktuell gültigen Fassung der Ausbildungsrichtlinie für den Freistaat Thüringen ([www.gfaw-thueringen.de](http://www.gfaw-thueringen.de)).

Bezüglich der Beauftragung der Lehrgänge wenden Sie sich bitte an die Thüringer Firmenausbildungsverbände / Bildungsanbieter. Eine Liste ist auf den Internetseiten der Industrie- und Handelskammern erhältlich.